

De voornaamste taak van de Nederlands-Duitse Handelskamer (DNHK) is het bevorderen van de handelsbetrekkingen tussen Nederland en Duitsland. Al meer dan 100 jaar adviseert en ondersteunt de DNHK Nederlandse en Duitse bedrijven die in het buurland zaken willen doen. Op personeelsgebied bemiddelt de DNHK bij een breed scala aan functies, variërend van administratief tot management en directie (www.dnhk-jobs.nl).



Onze opdrachtgever is een van de toonaangevende Duitse producenten van raam- en deursystemen uit kunststof en aluminium en al enige tijd in Nederland actief. Voor de verdere uitbouw van de Nederlandse markt zoeken wij een gedreven

SALES BUITENDIENSTMEDEWERKER NEDERLAND (M/V) VOOR RAAM- EN DEURSYSTEMEN

UW TAKEN

- Verkoop aan de vakhandel/ handwerksbedrijven in Nederland (meubelmakerijen, glaszetters, montage- en bouwbedrijven etc.)
- Acquisitie van nieuwe klanten
- Vakkundige voorlichting en advisering
- Opmaken van offertes
- Schakel naar het bedrijf in Duitsland

UW PROFIEL

- U bent een doelgerichte, enthousiaste verkoper met uitstekende communicatievaardigheden.
- U hebt minimaal 3-5 jaar verkoopervaring in de deuren- en ramenbranche.
- Verder beschikt u over een opleiding die bij de functie aansluit (commercieel of ambachtelijk).
- U beheerst de Nederlandse taal in woord en geschrift. Tevens spreekt u goed Duits, voor de interne communicatie met het bedrijf in Duitsland.

WAT U MAG VERWACHTEN

- Een aantrekkelijk salaris (in het eerste jaar 100% vast, daarna bonusregeling)
- Een representatieve auto van de zaak (Duits merk) ook voor privégebruik
- Goede secundaire arbeidsvoorwaarden (pensioensbijdrage, equipment home office etc.)

Heeft u interesse? Dan zien wij uw sollicitatie (Duitse motivatiebrief, CV, salarisindicatie en beschikbaarheid) per e-mail aan mevrouw Brockhaus tegemoet: y.brockhaus@dnhk.org.

NEDERLANDS-DUITSE HANDELSKAMMER

**NASSAUPLEIN 30
2585 EC DEN HAAG
070-311-4140
WWW.DNHK.ORG**

