

BUSINESS DEVELOPMENT MANAGER

UNSERE EMPFEHLUNG

„Das Betreuen von Kunden und Vertiefen der Kunden- und Partnerbeziehungen liegt mir im Blut. Darüber hinaus bereitet mir das Erschließen und Entwickeln neuer Märkte viel Freude – ungeachtet der Branche.“

ARBEITSERFAHRUNG

Geschäftsführer

7 Jahre

- *Positionierung im und Aufbau des deutschen Markts, sowohl kommerziell als juristisch*
- *SaaS: eLearning-Plattform in der Fahrsicherheits- und Ökofahrenbranche*

Sales Manager

3 Jahre

- *Erschließen des deutschen Markts*
- *SaaS in der Gastronomie*

Country Manager Deutschland

3 Jahre

- *Aufbau eines Partnernetzwerks für die Distribution den Verkauf im deutschen Markt*
- *Telematik-Lösungen (SaaS)*

AUSBILDUNG

Management und Betriebswirtschaftslehre

SPRACHEN



Deutsch – C1
Niederländisch – C2
Englisch – B2



ORT

Niedersachsen

(SOFT) SKILLS



Netzwerk aufbauen
Beziehungsmanagement
Management
Interkulturelles Arbeiten
Kaltakquise
Partnerschaften aufbauen

KONTAKT AUFNEHMEN?

Möchten Sie diesen Business Development Manager kennenlernen?
Nehmen Sie dann gerne über career@dnhk.org Kontakt mit uns auf!