

KEY ACCOUNT / BUSINESS DEVELOPMENT MANAGER

Wij stellen voor:

Betrokken salesman met passie en jarenlange ervaring in de auto-industrie. Dankzij ongeveer 20 jaar ervaring met interculturele teams, waaronder klanten en collega's uit Oceanië, Azië en de Benelux, communicatief sterk en aanpasbaar.

WERKERVARING

KEY ACCOUNT MANAGER AUTOMOTIVE 2023 – 2024

- *Werkzaam voor Europese key accounts in de automotive branche, bijvoorbeeld VW*

KEY ACCOUNG & SALES MANAGER AUTOMOTIVE

2019 – 2023

- *Werkzaam voor Europese key accounts in de automotive branche, bijvoorbeeld Maserati*

SALES & MARKETING

2011 – 2019

- *Acquisitie en relatiebeheer binnen Duitsland*

OPLEIDINGEN

COMMERCIEEL MEDEWERKER

1990 – 1993, Essen

TALEN

Duits – C2
Nederlands – A2
Engels – C1
Japans – A2



LOCATIE

Duitsland

(SOFT) SKILLS

Werken in
interculturele teams
Relatiebeheer
Betrokkenheid
Nauwkeurig werken
Communicatieve
vaardigheden



CONTACT OPNEMEN

Wilt u deze Key Account / Business Development Manager ontmoeten?
Neemt u dan contact op met career@dnhk.org.